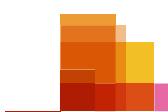




Empresas de
alto crecimiento



pwc



PwC y las empresas de alto crecimiento

El emprendimiento, sin lugar a dudas, está de moda. Prácticamente a diario podemos leer titulares sobre nuevas iniciativas empresariales y grandes ideas. Sin embargo, tras toda esta atención mediática se esconde una cara menos visible, la que nos habla del esfuerzo, de los desafíos y de los riesgos a los que deben hacer frente estos emprendedores para convertir sus ideas en proyectos de éxito, y estos en empresas de alto potencial.

Su camino, en definitiva, está marcado por necesidades complejas, en un entorno cada vez más cambiante y al que deben hacer frente con un asesoramiento no siempre adaptado a sus necesidades.

Necesidades complejas...

Detrás de cada proyecto hay una empresa que va mucho más allá de una mera idea creativa y que, aún con tamaños reducidos, se enfrentan a necesidades complejas. Además, no todas las empresas de alto potencial están en la misma fase de desarrollo, y aún esténdolo, no todas tienen las mismas necesidades.



... en un entorno cambiante...

Si el entorno es cambiante para cualquier compañía, lo es más para una compañía en crecimiento. Es preciso adaptarse de forma rápida a nuevas regulaciones, a continuas exigencias de stakeholders o a procesos y estrategias diversas, y todo ello, mientras se transforman y evolucionan como negocio.



... y con un asesoramiento no siempre adaptado

Se están dedicando demasiados esfuerzos a adaptar los esquemas existentes en los servicios profesionales, y no tanto en diseñar servicios adecuados a las necesidades de la empresa de alto potencial en función de la fase de crecimiento en la que se encuentra.



En PwC creemos firmemente que el emprendimiento y el desarrollo de un tejido empresarial innovador y con alto potencial de crecimiento es clave para el futuro de la economía española.

Respuesta de PwC

En PwC queremos ayudar a consolidar el ecosistema emprendedor español: no solo porque estamos convencidos de que tiene un papel clave para el desarrollo de la economía del país, sino porque nosotros como firma de servicios profesionales también queremos crecer y transformarnos, avanzando con nuestros clientes mientras les ayudamos a alcanzar su máximo nivel.

Por eso, en PwC desarrollamos hace seis años el **área de Empresas de Alto Crecimiento**, generando una **propuesta de servicios** que responde a las necesidades de estas compañías. Porque en PwC queremos tratar desde el primer día a las empresas de alto potencial como lo que son, **clientes de nuestra firma**.

Para ayudar a consolidar el ecosistema emprendedor español, en PwC creemos que la mejor forma de aportar es haciendo aquello que sabemos hacer y que venimos haciendo desde hace muchos años: colaborar con nuestros clientes aportando valor con nuestros servicios profesionales.

Te acompañamos a lo largo de tu trayectoria para ayudarte a alcanzar tu máximo potencial, estés en la fase en la que estés. Queremos acompañarte en tu proyecto empresarial, colaborando en las necesidades que puedan surgir en cualquier fase, bien sea durante la generación del proyecto, la consolidación o expansión, hasta posibles salidas a mercados de capital (MAB, NASDAQ) o acuerdos con grandes inversores financieros o industriales.



1. Escuchamos, queremos conocer a fondo tu proyecto

En PwC sabemos que para poder ayudarte y crear valor necesitamos sentarnos contigo, escucharte y conocer tus necesidades. Unimos a esa escucha las capacidades y experiencias de nuestra firma, nuestra red internacional en 158 países, la experiencia en proyectos enfocados al emprendimiento que hemos desarrollado en Estados Unidos e Israel, así como el conocimiento de grandes clientes en los sectores clave de la economía. Por eso, sabemos que **todo empieza escuchando**.

2. Creamos servicios integrados para dar respuesta a necesidades diversas y complejas

En PwC nos estamos transformando para adecuar las capacidades de nuestros profesionales a tus necesidades. Por ello, nuestros especialistas en las áreas claves del negocio (estrategia, operaciones, transacciones, asesoramiento legal y fiscal, procesos, tecnología, innovación, financiación, etc.) también se están transformando. Un proceso dinámico porque **queremos acompañarte** a lo largo de toda tu trayectoria, sea cual sea el modelo de negocio, sector o fase de tu empresa.



3. Expansión

Ya eres referente en tu mercado, necesitas nuevos retos

“Es la hora de crecer”

Colaboramos contigo en el diseño de la estrategia de crecimiento de tu empresa (Planes de negocio, preparación para la búsqueda de inversiones más intensas en capital, estructuras internacionales, etc.).



4. Exit

Es la hora de buscar nuevos horizontes en mercados o socios financieros e industriales

“Una nueva dimensión”

Nuestros expertos en estrategia, transacciones y mercados de capital tanto en España como Israel o Estados Unidos te ayudarán a buscar la mejor alternativa para tu negocio.



2. Consolidación

El proyecto se convierte en una empresa viable e invertible

“Afianza tu empresa”

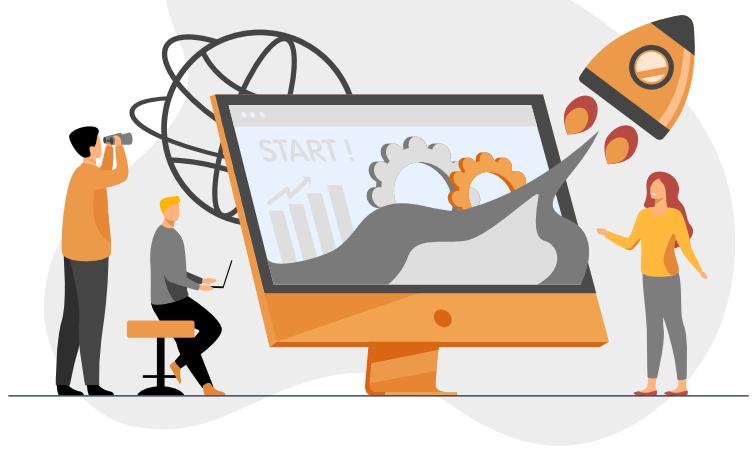
Colaboramos contigo en tu estrategia jurídica y fiscal, junto con aspectos financieros clave de tu compañía. Te ayudamos a “sacar la empresa de ti”.



3. Nos transformamos

En PwC no solo nos estamos enfrentando a la complejidad y volatilidad del entorno actual, sino que también estamos transformando nuestro negocio.

Asumimos y ponemos en práctica los principios propios del emprendimiento: creatividad, innovación, iniciativa y capacidad de asumir y aceptar el riesgo. Queremos trabajar codo con codo con las empresas de alto potencial, porque queremos que este contacto sea también causa y motor de **nuestra propia transformación como firma** y la de nuestros profesionales.

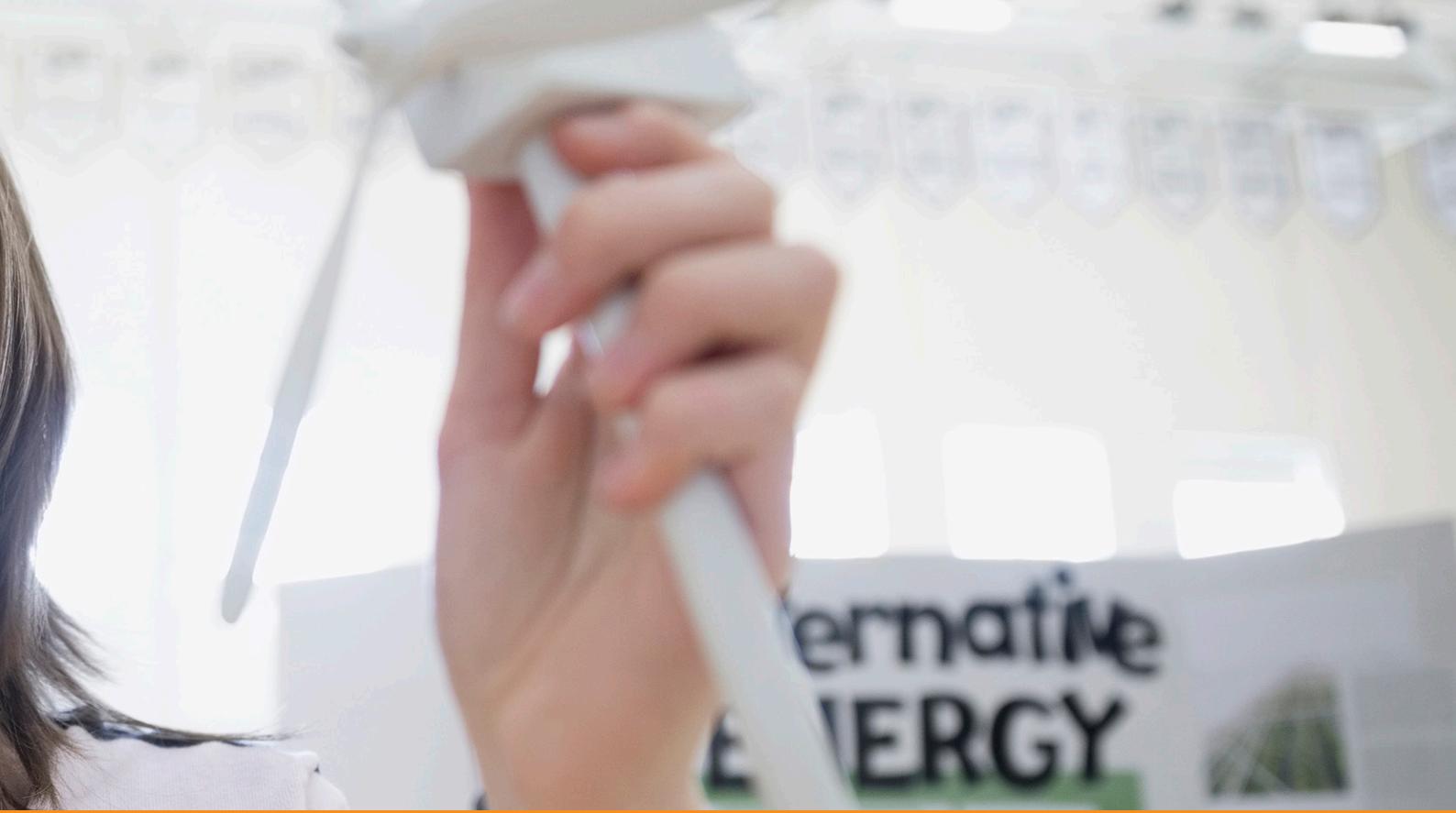




Por qué PwC

1. **Tenemos una oferta integrada** gracias a un equipo multidisciplinar. Tienes todos los servicios en una única compañía, con un profesional identificado como tu interlocutor único.
2. **Hemos desarrollado un área de Emprendimiento de Alto Rendimiento** que nos permite conocerte mejor y dar una respuesta ajustada a tus necesidades.
3. Ponemos a tu disposición una **red internacional en más de 155 países** para el crecimiento de tu compañía.
4. **Contamos entre nuestros clientes con las principales compañías a nivel nacional e internacional** de todos los sectores (tecnología, servicios, productos industriales, financieros, Administraciones Pública, etc.), con un sinfín de posibilidades para poder aprovechar el potencial de tu compañía.
5. Y sobre todo... **porque queremos hacerlo.**





Las claves de la relación de PwC con las empresas de alto crecimiento



1

Para PwC no eres una idea creativa o un buen proyecto: eres un cliente. Un cliente al que queremos acompañar en un proceso de crecimiento complejo y apasionante.



2

Queremos escucharte. Nunca vamos a decirte qué debes hacer. Nosotros proponemos y tú eres quien toma la decisión.



3

Sí, día a día trabajamos con grandes empresas nacionales e internacionales, pero nunca vas a estar detrás de ellas, en serio. Es más, queremos que estés junto a ellos, pueden ser grandes partners en tu crecimiento.



4

Todos los profesionales que trabajen contigo, querrán trabajar contigo. Se lo hemos preguntado. La implicación y dedicación de nuestras personas es un requisito imprescindible para poder empezar a trabajar juntos.



5

Nosotros también queremos crecer y transformarnos. Hemos hecho una apuesta decidida para tener como clientes a las compañías de alto potencial que son y serán claves para la economía de este país. Queremos mirar también al futuro con ilusión, innovando y pasando a la acción. Y queremos hacerlo contigo.

Para más información puedes contactar con:

Alberto Tornero

Socio responsable del área de Empresas de Alto Crecimiento de PwC España

(+34) 915 684 485

alberto.tornero.suarez@pwc.com